

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

Chongqing Iron & Steel Company Limited **重慶鋼鐵股份有限公司**

(a joint stock limited company incorporated in the People's Republic of China with limited liability)
(在中華人民共和國註冊成立的股份有限公司)

(股份編號：1053)

海外監管公告

本公告乃根據《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》第 13.10B 條作出。

茲載列重慶鋼鐵股份有限公司（「本公司」）將於 2023 年 11 月 18 日在中國證券報，上海證券報，證券日報，證券時報及上海證券交易所網頁（www.sse.com.cn）（股票代碼：601005）刊載之公告。

承董事會命
重慶鋼鐵股份有限公司
鄒安
董事會秘書

中國重慶，2023 年 11 月 18 日

於本公告日期，本公司的董事為：謝志雄先生（執行董事）、孟文旺先生（執行董事）、鄒安先生（執行董事）、宋德安先生（非執行董事）、林長春先生（非執行董事）、周平先生（非執行董事）、盛學軍先生（獨立非執行董事）、張金若先生（獨立非執行董事）及郭傑斌先生（獨立非執行董事）。

证券代码： 601005

证券简称：重庆钢铁

重庆钢铁股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（重庆辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	参加本次活动的投资者
时间	2023 年 11 月 17 日（周五）14:00-17:05
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：邹安先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司在应对原料价格上涨的同时，是否也在考虑寻找替代原料或者开发新的供应渠道，以降低成本并保持竞争力？另外，公司是否有相关的研发计划，以提高产品的性能和降低生产成本？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司锚定“构建西南地区最具竞争力的钢铁原料采购供应链”目标，实施“资源拓展、结构优化、渠道优化、物流优化、模式创新”五大路径降本措施；提升“全生命周期质量管控能力、应对市场变化敏捷采购能力、极致库存下的资源保障能力、高效快捷的业务实现能力、资源利用持续优化能力、系统有效的风险防控能力”六大能力构建保障体系。提升采购体系能力，确保采购降本。</p> <p>2、最近铁矿石和焦煤价格上涨较快，而钢铁下游需求并没有明显改善，这对公司经营是否带来了不利影响？请问公司有什么</p>

措施来应对原料价格上涨的挑战？另外，公司是否考虑寻找替代原料或者采取其他方式来降低成本？

尊敬的投资者您好！原料上涨、需求不足影响公司经营业绩。公司实施“资源拓展、结构优化、渠道优化、物流优化、模式创新”五大路径降本措施；提升“全生命周期质量管控能力、应对市场变化敏捷采购能力、极致库存下的资源保障能力、高效快捷的业务实现能力、资源利用持续优化能力、系统有效的风险防控能力”六大能力构建保障体系。提升采购体系能力，确保采购降本。

3、公司在降本增效方面采取了哪些具体措施？这些措施是否能够提供一些具体的数据或案例来说明其有效性？另外，公司在实施这些措施的过程中是否遇到了什么困难？是否有进一步的计划来进一步提高降本增效的效果？

尊敬的投资者您好！公司贯彻“1分策划、9分落实，一切皆可降、一切围绕降本增效”的思想，大力推进挖潜降本，倒逼工序再挖潜、再降本、再增效。感谢您的关注！

4、我对重庆钢铁的股价表现很感兴趣。请问上半年重庆钢铁的股价表现如何？涨幅在同行业中排名如何？与去年同期相比，重庆钢铁的股价有何变化？

尊敬的投资者您好！公司2023年上半年股价震荡下行，与去年同期相比有所下浮。感谢您的关注！

5、公司与宝武集团什么合作关系，有无确认日后盈利的计划。

尊敬的投资者您好！宝武集团系公司实际控制人，相关情况请参阅公司于2023年11月11日披露的《关于2024至2026年度持续关联交易的公告》《关于签署〈金融服务协议〉暨关联交易的公告》，感谢您的关注！

6、根据材料中提到的信息，我对公司在钢铁行业中的表现很

感兴趣。在当前市场环境下，钢铁行业的涨幅为 1.18%，请问公司是否具备一些竞争优势或特殊的经营策略，使得公司能够在这个行业中保持相对较好的表现？另外，我还想了解一下公司在面对行业竞争时的应对策略和未来发展规划。谢谢！

尊敬的投资者您好！公司通过内部挖潜、科技创新、对标找差等措施提升经营能力，同时关注市场需求，综合研判确定经营策略。面对市场需求不足的情形，公司深化算账经营理念，提升产品经营能力，感谢您的关注！

7、在财报中，我们看到重庆钢铁提到了固废处置业务。我想请您详细介绍一下公司的固废处置业务模式和发展前景。固废处置业务在公司整体业务中的占比如何？公司在固废处置领域有哪些核心竞争力和优势？未来几年，公司在固废处置业务方面有哪些具体的发展计划和目标？公司是否有考虑与其他企业合作或者开展技术创新来推动固废处置业务的发展？谢谢！

尊敬的投资者您好！2021 年，公司与宝武集团环境资源科技有限公司共同出资组建合资公司——宝武环科重庆资源循环利用有限公司，并以此为平台有序承接公司水渣、钢渣、尘泥等相关固废业务，通过固废资源产品化和高值化，为公司创造增量价值，并助力创建生态工厂，发展新型工业。感谢您的关注！

8、针对公司的未来发展，是否有一些重要的战略规划或者目标，可以与投资者分享一下？另外，公司是否有计划加大对于研发和创新的投入，以推动公司的技术升级和产品升级？这些举措是否能够提升公司的竞争力和市场份额？

尊敬的投资者您好！公司确立了“打造超千万吨高质量绿色智造钢铁企业”的发展目标，并加大研发投入，多措并举提升技术水平；11 月 7 日，公司顺利通过 2023 年“高新技术企业”认证。感谢您的关注！

9、我对公司在区域市场开拓方面的计划和策略很感兴趣。请问公司是否已经制定了具体的计划和策略？并且在执行过程中是否已经取得了一些成果？另外，对于未来的市场前景，公司有何看法？是否有信心在竞争激烈的市场中取得更大的份额？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司地处重庆，确立了“引领区域市场 坚守客户满意”的营销理念，产品主要在重庆及西南地区销售；未来将结合生产能力和市场需求确定营销策略。感谢您的关注！

10、请问重钢能否利用独特的区位优势，搭上重庆城中村改造的红利，年底来一波行情。

尊敬的投资者您好，公司保持在西南地区的战略定位，生产契合市场需求的产品，感谢您的关注！

11、针对吨钢降本增效这一问题，我想进一步了解公司是否有长期持久的竞争优势的建立计划和措施？是否考虑到未来市场环境的变化和竞争压力的增加？希望能听到您对于公司在这方面的战略规划和应对措施。谢谢！

尊敬的投资者您好！公司结合市场环境变化、自身产能及生产水平制定发展规划。感谢您的关注！

12、重庆钢铁行业一直面临产能过剩的问题，对于重庆钢铁来说，公司在应对产能过剩方面有哪些具体措施？是否有计划进行产能调整或转型升级？另外，公司在转型升级方面是否有明确的发展方向和时间表？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司根据自身经营能力、外部市场需求等多方因素确定发展战略，如有相关情况，将依法依规履行信息披露义务。感谢您的关注！

13、在吨钢降本增效方面，公司是否与供应商和合作伙伴进行合作和协同，以降低成本和提高效益？同时，是否有考虑到供

应链管理对于吨钢降本增效的重要性？另外，公司是否有采取措施来优化供应链管理，以提高生产效率和降低成本？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司关注与供应商和合作伙伴的协同，实现良性发展，维护供应链的稳定。感谢您的关注！

14、针对公司主营业务中的板材、型材、线材、棒材、钢坯、钢带等产品，公司在这些产品中的市场份额如何？是否存在进一步扩大市场份额的机会？另外，公司是否有计划进一步拓展其他相关产品线，以应对市场的变化和需求的的增长？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司坚持“引领区域市场 坚守客户满意”的营销理念，产品主要在重庆及西南地区销售；未来公司将根据市场需求及自身经营能力确定产品结构。感谢您的关注！

15、除了降本增效和区域市场开拓，投资者想了解一下公司是否还有其他的战略或措施来应对当前行业的挑战？另外，能否分享一些公司的长期发展规划和目标？希望能够了解公司在未来的发展中有哪些具体的计划和目标，以及如何应对行业的变化和**挑战**。谢谢！

尊敬的投资者您好！面对行业低迷期，公司按照“提规模、调结构、降成本”经营方针，采取“控消耗、降费用”等措施应对挑战；公司以打造超千万吨高质量绿色智造钢铁企业为目标。感谢您的关注！

16、在实现吨钢降本增效方面，公司具体采取了哪些举措和措施？是否有针对性地进行了深挖内潜降能耗和精细管理？这些举措是否已经取得了一定的效益？另外，公司在未来是否还有进一步的计划和措施来进一步提升降本增效的效果？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司按照“提规模、调结构、降成本”经营方针，通过“控消耗、降费用”等措施，按月分解下达目标，并通过“天天读、周推进、月分析”方式有效推动措施落地。感

感谢您的关注！

17、相比其他钢铁上市公司，重庆钢铁的亏损幅度较大，这是否意味着公司内部存在管理或运营方面的问题？如果是这样，公司是否有具体的改善措施来解决这些问题？另外，是否可以分享一下公司在管理和运营方面的优势和特点？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司目前正常生产经营，同时公司通过管理效率提升、对标找差、外部审查等措施发现、改善管理短板，不断提升管理体系能力。感谢您的关注。

18、重庆钢铁在研发方面的投入情况如何？请问今年上半年的研发支出是多少？与去年同期相比，研发投入有何变化？在川渝地区的上市公司中，重庆钢铁在研发投入方面的排名如何？

尊敬的投资者您好！公司重视科技创新，相关情况请参阅公司半年度报告，公司将依法依规履行信息披露义务。感谢您的关注！

19、重庆钢铁我对公司上半年的财务状况很感兴趣，请问重庆钢铁上半年的净利润是多少亿元？与去年同期相比增长了多少？另外，作为在川渝地区的上市公司，重庆钢铁在净利润方面的排名如何？是否能够在该地区保持领先地位？谢谢！

尊敬的投资者您好！请关注公司于2023年8月31日在上交所官网披露的半年度报告，感谢您的关注！

20、公司是否有规划进军汽车用钢

尊敬的投资者您好！公司将根据市场需求确定产品品种策略，感谢您的关注！

21、最近几天的资金流向数据显示，重庆钢铁的超大单净流入较大。请问这些超大单资金主要来自哪些机构或投资者？这些机构或投资者对公司的未来发展有何影响？是否代表了市场对公

司的看好态度？谢谢！

尊敬的投资者您好，资金流入流出系投资者行为，感谢您对公司的关注！

22、在钢铁行业中，我们注意到宝地矿业的涨幅较大。针对这一情况，公司是否有计划加大对宝地矿业等竞争对手的竞争力？是否有相关的合作或收购计划？另外，公司在竞争对手中的优势和劣势是什么？是否有针对竞争对手的战略规划？谢谢！

尊敬的投资者您好！如有相关信息，公司将依法依规披露。感谢您的关注！

23、重庆钢铁我注意到公司在 2023 年是否举办过中报业绩说明会？如果有，是否有相关公告可以提供给投资者参考？另外，您对这种与投资者沟通的方式有何评价？是否认为这种方式能够更好地满足投资者的需求？谢谢！

尊敬的投资者您好，公司通过上海证券交易所平台开展了中报业绩说明会，相关情况请参阅上证路演中心活动页面信息。感谢您的关注！

24、重庆钢铁我对公司上半年的营业收入情况很感兴趣。请问，重庆钢铁上半年的营业收入达到了多少亿元？与去年同期相比，增长了多少？另外，在川渝地区的上市公司中，重庆钢铁的营收排名如何？谢谢！

尊敬的投资者您好，相关情况请参阅公司 8 月 31 日在上海证券交易所官网披露的半年度报告，感谢您的关注。

25、根据材料显示，散户资金净流出 0.22 万元。针对这一情况，公司是否有相关的投资者教育和沟通计划。通过这样的计划，公司是否有吸引更多散户投资者参与公司的发展的目标？另外，这样的计划是否有助于提高公司的市场认可度和投资者信任度？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司按照投资者关系管理相关法律法规和监管规则开展投资者教育和沟通活动，如有相关计划将依法依规披露。感谢您的关注！

26、近期重庆钢铁的股价表现相对较好，但是在过去的三季度报告中，公司的业绩增速不及预期，导致投资者对公司的前景产生了一些担忧。请问公司对于未来的业务发展有何规划和策略？具体来说，公司是否有计划加大研发投入，推动技术创新和产品升级？另外，公司是否有考虑扩大市场份额，进军新兴市场或者拓展海外业务？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司围绕自身经营能力和市场需求等因素组织产品结构和产量，感谢您对公司的关注！

27、公司在吨钢降本增效方面是否有进行员工培训和技能提升的计划？是否有考虑到员工的积极性和主动性对于吨钢降本增效的影响？另外，公司是否有采取措施激励员工提出创新和改进的建议，以促进吨钢降本增效的持续改进？

尊敬的投资者您好！公司以员工的发展为本，重视对员工的培养，制定有相关培训、技能提升计划和激励措施，实现企业与员工的共同发展。感谢您对公司的关心。

28、根据最新的资金流向数据显示，今日主力资金净流入1909.21万元，占总成交额的67%，其中超大单净流入1773.74万元，大单净流入135.47万元。请问这些大单买入是否与公司近期的业务发展或者重大利好消息有关？是否能透露一下具体的原因？另外，这些大单买入是否代表了机构投资者对公司未来发展的看好？是否能给出一些关于公司未来发展的展望和计划？

尊敬的投资者您好！资金流入流出系投资者行为，公司将依法依规披露信息，感谢您的关注！

29、公司在吨钢降本增效方面的目标是每吨钢降本增效不低

于 200 元，这个目标是如何确定的？是否与行业内其他公司进行了比较和对标？在实现这个目标的过程中，公司是否遇到了行业技术创新的挑战？是否存在资源配置和成本控制的难题？

尊敬的投资者您好！公司结合生产经营能力和外部市场需求等因素，充分研判确定经营目标；同时，公司亦向行业内优秀钢铁企业对标、学习，不断提升科技创新能力、生产经营能力。感谢您对公司的关注！

30、根据财报数据显示，重庆钢铁在前三季度亏损扩大了 118.31%。请问公司对于亏损的原因有何解释？是否存在特定的经营策略或市场因素导致的？另外，公司在未来的经营计划中是否有针对亏损情况的调整措施？是否有具体的目标和时间表？

尊敬的投资者您好！今年以来国内市场钢材需求不及预期，钢材价格低位波动，进口铁矿石价格仍居高位，加大了购销价差，造成亏损。公司通过多种降本挖潜措施稳定生产经营，同时坚定不移推动节能减碳，坚持不懈加强科技创新，应对行业低迷期。

31、根据最新的盘中消息，重庆钢铁股价上涨了 5.06%，而且整个钢铁行业都在上涨。在这种行情下，公司目前的产能利用率如何？是否能够跟上市场需求的增长？另外，公司是否有计划进一步扩大产能以满足未来的市场需求？

尊敬的投资者您好，在核定的产能下，公司根据市场需求调整生产规模、产品结构，感谢您对公司的关注！

32、最近几天的资金流向数据显示，重庆钢铁的主力资金净流入较大，而散户资金净流出。针对这一情况，公司是否有具体的策略来吸引散户投资者参与？公司是否有计划开展一些针对散户投资者的宣传活动或者推出一些吸引散户投资者的产品？另外，公司是否有考虑通过提供更多的投资者教育和培训来增加散户投资者的参与度？谢谢！

尊敬的投资者您好！公司致力于提升生产经营业绩，以期回馈广大投资者，感谢您的宝贵建议和关注！

33、宝钢股份尽管整个钢铁行业正处于低迷期，但宝钢股份的净利润下降幅度相对较小。我想请教一下，宝钢股份在应对行业低迷的过程中，是否有一些经验和做法可以分享给投资者？例如，公司是否采取了一些措施来降低成本、提高效率或者寻找新的增长点？另外，公司在市场竞争中是否有一些独特的优势或者战略？非常感谢您的解答！

尊敬的投资者您好，感谢您对重庆钢铁的关注！公司通过对标优秀钢铁企业、内部降本挖潜等措施应对行业低迷期；公司产品兼顾中板、厚板、热卷、长材等品种，与西南区域市场需求相契合。

34、公司有无产业升级，技术革新计划，有无新的利润增长点？

尊敬的投资者您好！科技是第一生产力，为不断提升核心竞争力，公司持续完善创新机制，提高知识产权意识，发挥激励导向作用，在专业领域开展技术研究及合作，输出创新成果；今年11月7日，公司顺利通过2023年“高新技术企业”认证。感谢您对公司的关注！

35、公司打算怎么维护投资者利益，多年不分红，也不维护以下股价么？

尊敬的投资者您好，公司致力于提高生产经营水平，提升经营业绩，以期回报广大投资者。感谢您对公司的关心！

36、四季度能摆脱全年亏损吗明年是否会ST

尊敬的投资者您好，公司正常生产经营，尚不具备监管规则规定的ST情形，感谢您对公司的关注！

本次活动不涉及应披露的重大信息。

附件清单(如有)	无
日期	2023 年 11 月 17 日